Перечень семинаров Фонда «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области» на апрель-май 2022 г.

Наименование мероприятия	Дата	Место проведения	Контакты организатора
Операции (сделки) в отношении которых могут возникнуть подозрения, что они осуществляются в целях легализации (отмывания доходов) Система противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма для малого и среднего бизнеса Представление об общей структуре организации системы по ПОД/ФТ/ФРОМУ в РФ. Законодательная и нормативная база. Сферы применения Права и обязанности клиентов организаций, осуществляющих операции с денежными средствами или иным имуществом Определение операций (сделки), в отношении которых могут возникнуть подозрения, что они осуществляются в целях легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем и финансирования терроризма Права клиента в случае принятия обслуживающей организацией решения об отказе в открытии счета или отказа в проведении операции Круглый стол «вопросы-ответы»	16 апреля, 10.00	г. Самара, ул. Урицкого 19, первый этаж.	https://forms.gle/AE1pcyNZ829VnZde9 Участники семинара: Ермаченкова Татьяна, 8 917 974 94 61, 8 800 222 86 61, etn@pravo-ros.ru
Как увеличить эффективность бизнеса в новых условиях: юнит-экономика, ABC – анализ ассортимента, LTV проекта Программа встречи:	19 апреля 13.00-17.00	г. Самара, Молодогвардейская 211	http://newtrends2022.tilda.ws/abc

1. Что более всего виляет на результативность и врижима? 2. Как ЛАС-андлиз ассортимента поможет в кризие? Разбор на примерах и обучение по применению дапного инструмент по применению дапного инструмента. Опит-экономику без формул и калькулятора 4. LTV как фокуе бизнеса в период неопределенности. Разбор разных способов расчета дапного показателя АВС анализ — метод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение АВС анализа даёт полимание, какие товары продаются хоролю, какие не очень, за какими стоит дуние следить, по каким стоимулировать продажи, какие товары и на какой срок закупать. Если ранее принято было ористировать продаются королю, какие не очень, за какими стоит дуние следить, по каким стиомулировать пражунствие и в других. Для этого следурствировать пражунствие и в других. Для этого следурства расперать, присутствие и в других. Для этого следурст распераснить их по натолиести. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнее зарабатывает или тервет на одном опите. Юнит — это базовая единиа, генеризуовая доход, и у каждого бизнееа она своя. LTV (інбения счиве) — это прибыль компании, полученная от одного клисита за веё время согружничества св им. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное упражнеение. В дологоворовные меры формат управление. 20 апреля 13-00-17-00 Т. Самара, Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Алмакова Екатерина Владимиропив, 8917 163 17 84		Т		
кричиса? 2. Как АВС-анализ ассортимента поможет в кризис? Разбор па примерах и обучение по применению данного инсгрумента 3. Как примерах и обучение по применению данного инсгрумента 4. LTV как фокус бизнеса в период неопределенности. Разбор разных способов расчета данного показателя АВС анализ — метод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение АВС анализа даёт попимание, какие товары продаются хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и на какой сроя закупать. Если ране принято было ориентироваться на одни рыпочные сегменты, то теперы необходимо расширять присутетвие и в других, Для этого следует распределить их по выпотамости. Понит-жономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложивот эксперты. Воните-экономика — это прибыть компании, полученная от одного клистат за все время сотрудинчества с или терест на одном коните. Юнит — это базовая сдиница, генерируощая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (петем саlue) — это прибыть компании, полученная от одного клистата за все время сотрудинчества с или. LTV отвечает на вопрос, сколько ленет вам приносит клистта за все время сотрудинчества с или. LTV отвечает на вопрос, колько ленет вам приносит клистта за все время сотрудинчества с или. LTV отвечает на вопрос, долько ленет вам приносит клистта за нес время сотрудинчества с или. LTV отвечает на вопрос, долько ленет вам приносит клистта за нес время сотрудинчества с или строе за приносит клистта за нес время сотрудинчества с или. LTV отвечает на вопрос, долько ленет вам приносит клистта за нес время сотрудинчества с или. LTV отвечает на вопрос, долько ленет на приносит клистта за нес время долько деле вы приносит клистта за нес время долько долько деле вы приносит клистта за нес время долько деле вы приносит клистта за нестром долько деле вы приносит клистта за нестром долько деле в п				
2. Как АВС-анализ ассортимента поможет в кризие? Разбор на примерах и обучение по применению данного инструмента 3. Как применять конит-экономику без формул и калькультора 4. ГГУ как фокус бизиска в период пеопределенности. Разбор разных способов расчета данного показятеля АВС анализ — метод, позволяющий классифшировать ресурсы по степени их важности. Применение АВС анализа даёт понимание, какие товары продаются хорощю, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и на какой ерок закунать. Если рансе привято было ориентироваться на одни рыночные сетменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по вытодности. Юпит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юпит-экономика характеризует, сколько бизнее зарабатывает или теряет на одном юниге, Юнит — это базовая слиния, стенериующая доход, и у каждого бизнеса она своя. СТУ (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько делег нам приносит клиент. Контроль дележных потоков. Антикризиеное управление. Что может рассказать финансовая отчетность Дефинит дележных средств. Краткоерочные и долгосрочные меры Форма управленческих отчетов: платежный календарь, Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84				
данного инструмента 3. Как примерах и обучение по применению данного инструмента 3. Как примерать поит-экономику без формул и калькультора 4. LTV как фокуе бизнеса в период неопределенности. Разбор разных способов расчета данного показателя ABC анализ – метод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение ABC анализа даёт понимание, какие товары продаются хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продаются хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продаются хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продаются хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продаются ковары и на какой срок закупать. Если ранее привто было орнентироваться на одни рыночные сементы, то спера, посокодимо расширять присутетие и в других, Дия этого следует распределить их по выгодности. Нонит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном новите. Юнит — это базовая слиница, тенерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (Петит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном новите. Юнит — это базовая отница, тенерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (Петите завей выполняющей выполняю	1			
занного инструмента 3. Как применять юнит-экономику без формул и калькулятора 4. I.TV как фокус бизнеса в период неопределенности. Разбор разных способов расчета данного показателя АВС анализ — метод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение АВС анализа даёт понимание, какие товары продаются хоропю, какие пс очепь, за какими стоит лучтие следить, по каким стимупровать предаки, какие товары и на какой срок закупать. Если ранее принято было ориентироваться на один рыночные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Див этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это порестой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика — это порестой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Онит-экономика — это порестой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Инти-экономика — это порестой инструмент предпринимателя притерет па одном голите. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса очас своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клистта за всё время сотрудничества с им. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризиеное управление. Дефицит денежных потоков. Антикризиеное управление. Дефицит денежных оредетв. Краткосрочные и долгосрочные меры Что может рассказать финансовая отчетность. Дефицит денежных оредетв. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, 20 апреля 13-00-17-00 Т. Самара, Молодогвардейская 211 Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 16 3 17 84				
3. Как применять юнит-экономику без формул и калькулютора 4. LTV как фокус бизнеса в период неопределенности. Разбор разных способов расчета данного показателя ABC апализ — мстод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение ABC анализа даёт понимание, какие товары и продаются хорошо, какие по очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и па какой срок закупать. Если ранее принято было ориентироваться на одни рыночные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распредиять их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложивнот эксперты. Юнит-экономика марактеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она свом. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с тим. LTV отвочает па вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 420 апреля 13-00-17-00 Т. Самара, Молодогвардейская 211 В т. Самара, Молодогвардейская 211 Нирк://стт.mybiz63.ru/pub/form/159 ko ntrol. denez/nnykh potokov antikrizisno е_upravlenie_12_04/d5ez88/ Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	Разбор на примерах и обучение по применению			
калькулятора 4. LTV как фокус бизнеса в период неопределенности. Разбор разных способов расчета данного показателя ABC анализ — мстод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение ABC анализа даёт понимание, какие товары продажит соверы по каким стимулировать продажит, какие товары и на какой срок закунать. Если рансе принято было ориентироваться на одно рыночные сегченты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпришмателя, который усложивот эксперты. Юнит-экономика жарактеризует, сколько бизнее зарабатывает или тервет на одном ините. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнее зарабатывает или тервет на одном ините. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнее зарабатывает или тервет на одном ините. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнее зарабатывает или тервет на одном ините. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнее овае своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компашии, полученная от одного клиента за всё время струдничества с ини. LTV отвечает на вопрос, сколько делег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Что может рассказать финансовая отчетность. Дефишит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь,	данного инструмента			
4. LTV как фокус бизисса в период псопредеденности. Разбор разных способов расчета данного показателя АВС анализ — метод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение АВС анализа даёт понимание, какие товары продажи, какие товары иле каким стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары иле каким стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары иле каким стоит лучше следить, по каким стимулировать присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнее зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая сдипица, генсрирующая доход, и у каждого бизпеса опа своя. LTV (йгейте value) — это прибыль компапии, полученная от одного клисита за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клисит. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 20 апреля 13-00 -17-00 Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	3. Как применять юнит-экономику без формул и			
Разбор разных способов расчета данного показателя АВС анализ — метод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение АВС анализа даёт понимание, какие товары продаются хороню, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и на какой срок закупать. Если ранее привято было ориентироваться на одно моничные сетементы, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложяют эксперты. Юнит-экономика характеризуст, сколько бизнее зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клисита за всё время сотрудвичества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Т. Самара, молодогварлейская 211 в https://crm.mybiz63.ru/pub/form/159_ko ntrol denezhnykh potokov antikrizisno e upravlenie 12_04/d5ez88/ Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	калькулятора			
АВС апализ — мстод, позволяющий классифицировать ресурсы по степени их важности. Применение АВС анализа даёт понимание, какие товары продажи, какие говары продажи, какие говары продажи, какие говары и на какой срок закупать. Если ранее принято было ориентироваться на одни рыночные сегменты, то теперь необходимо распирять присустствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложнямот эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном оните. Юнит — это базовая сдинина, геперирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль, денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00-17-00 Молодогвардейская 211 Т. Самара, Молодогвардейская 211 Алмакова Екатерина Владимировна, формат управленческих отчетов: платежный календарь. Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	4. LTV как фокус бизнеса в период неопределенности.			
ресурсы по степени их важности. Применение ABC анализа даёт понимание, какие товары продаются хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и на какой срок закупать. Если ранее принято было риспитироваться на одли рыпочные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнее зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса зарабатывает или теряет на одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Формат управленческих отчетов: платежный календарь,	Разбор разных способов расчета данного показателя			
ресурсы по степени их важности. Применение ABC анализа даёт понимание, какие товары продаются хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и на какой срок закупать. Если ранее принято было орисптироваться на одли рыпочные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнее зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса зарабатывает или теряет на одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Формат управленческих отчетов: платежный календарь,				
анализа даёт понимание, какие товары продаются хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и на какой срок закупать. Если ранее принято было ориентироваться на одни рыночные сегменты, то теперь необходимо распирять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика жарактеризует, сколько бизнее зарабатывает или тераст на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь,	АВС анализ – метод, позволяющий классифицировать			
хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и на какой срок закупать. Если ранее принято было ориентироваться на одни рыночные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 40 апреля 13-00-17-00	ресурсы по степени их важности. Применение АВС			
следить, по каким стимулировать продажи, какие товары и на какой срок закупать. Если ранее принято было ориентироваться на одни рыночные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Т. Самара, Молодогвардейская 211 https://crm.mybiz63.ru/pub/form/159_ko ntrol denezhnykh potokov antikrizisno e_upravlenie 12_04/d5e788/ Алмакова Екатерина Владимировна, Формат управленческих отчетов: платежный календарь,	анализа даёт понимание, какие товары продаются			
товары и на какой срок закупать. Если ранее принято было ориентироваться на одни рыночные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризуст, сколько бизнее зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнееа она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Ниры://crm.mybiz63.ru/pub/form/159 kontrol denezhnykh potokov antikrizisno е upravlenie 12 04/d5ez88/ Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	хорошо, какие не очень, за какими стоит лучше			
было ориентироваться на одни рыночные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	следить, по каким стимулировать продажи, какие			
было ориентироваться на одни рыночные сегменты, то теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	товары и на какой срок закупать. Если ранее принято			
теперь необходимо расширять присутствие и в других. Для этого следует распределить их по выгодности. Юнит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризуст, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Т. Самара, Молодогвардейская 211 https://crm.mybiz63.ru/pub/form/159_ko ntrol_denezhnykh_potokov_antikrizisno e_upravlenie_12_04/d5ez88/ Алмакова Екатерина Владимировна, 470 может рассказать финансовая отчетов: платежный календарь, Формат управленческих отчетов: платежный календарь,				
Понит-экономика — это простой инструмент предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Формат управленческих отчетов: платежный календарь,				
предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, В денами управление в долгосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь,				
предпринимателя, который усложняют эксперты. Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, В денами управление в долгосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь,	Юнит-экономика — это простой инструмент			
Юнит-экономика характеризует, сколько бизнес зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 40 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Нито может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84				
зарабатывает или теряет на одном юните. Юнит — это базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, В денем на одном юните. Юнит — это прибыль компании, полученная от одного компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. 20 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 В денем на одном юните. Инительной календарь, на одного приносить на одного правление и долгосрочные и долгосрочные и долгосрочные и долгосрочные и долгосрочные и долгосрочные меры Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84				
базовая единица, генерирующая доход, и у каждого бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84				
бизнеса она своя. LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 420 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Визимина в приносит клиент. Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	1 1			
LTV (lifetime value) — это прибыль компании, полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	= = -			
полученная от одного клиента за всё время сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 Нttps://crm.mybiz63.ru/pub/form/159_ko ntrol_denezhnykh_potokov_antikrizisno e_upravlenie_12_04/d5ez88/ Алмакова Екатерина Владимировна, Формат управленческих отчетов: платежный календарь,				
сотрудничества с ним. LTV отвечает на вопрос, сколько денег вам приносит клиент. Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 13-00 -17-00 Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Формат управленческих отчетов: платежный календарь,				
сколько денег вам приносит клиент. 20 апреля г. Самара, https://crm.mybiz63.ru/pub/form/159_ko Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 13-00 -17-00 г. Самара, https://crm.mybiz63.ru/pub/form/159_ko Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры 4 4 Молодогвардейская 211 4 Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84 8917 163 17 84	1			
Контроль денежных потоков. Антикризисное управление. 20 апреля управление. 13-00 -17-00 Полодогвардейская 211 Т. Самара, Moлодогвардейская 211 Молодогвардейская 211 Нttps://crm.mybiz63.ru/pub/form/159_ko ntrol denezhnykh potokov antikrizisno e upravlenie 12_04/d5ez88/ Цефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Молодогвардейская 211 Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	1,			
управление. 13-00 -17-00 Молодогвардейская 211 пtrol_denezhnykh_potokov_antikrizisno e_upravlenie_12_04/d5ez88/ Ито может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Видиний денехной календарь, Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	•	20 апреля	г. Самара,	https://crm.mybiz63.ru/pub/form/159 ko
Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь,		_	± ′	
Что может рассказать финансовая отчетность Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84			1	e upravlenie 12 04/d5ez88/
Дефицит денежных средств. Краткосрочные и долгосрочные меры Формат управленческих отчетов: платежный календарь, Алмакова Екатерина Владимировна, 8917 163 17 84	Что может рассказать финансовая отчетность			
Формат управленческих отчетов: платежный календарь,				
Формат управленческих отчетов: платежный календарь,				Алмакова Екатерина Владимировна.
ДДС				
	ДДС			

Работа с банками Внутренние источники финансирования Спикер семинара: Людмила Ярухина - финансовый эксперт, консультант по постановке управленческого учета. Финансовый директор более 20 лет, руководство казначейством, бухгалтерией. Автор книги-бестселлера «Финансы для нефинансистов». Преподаватель программ МВА по финансовому менеджменту.			
Программа семинара: - Как экономические санкции изменят экономику России? - Какие стратегии помогут компаниям сохранить бизнес и нащупать точки для роста? - Стоит ли начинать свой бизнес сейчас и если да, то какой и с кем? - Какие новые функции стали востребованы в связи с экономическими изменениями Как справиться с хаосом, который обрушился на нас сейчас? - Как в сложившихся обстоятельствах адаптироваться к грядущим переменам, чтобы выйти из кризиса без потерь? - Лидерство в кризисные моменты. Вектор развития предпринимателя в новых условиях В рамках мероприятия планируется обсудим с первыми лицами компаний стратегии управления бизнесом в	21 апреля 13.00-17.00	г. Самара, Молодогвардейская 211	http://newtrends2022.tilda.ws/trends
сложившихся экономических условиях. Стать поставщиком товаров и услуг для крупнейших ритейлов и ресторанных услуг Участники семинара узнают: 1. Как вывести свой продукт в торговые сети и соблюсти все нормы закона 2. Требования к поставщикам, специфика работы с торговыми сетями и предприятиями общественного питания из первых уст 3. Что производителю учитывать в первую очередь 4. Реальные примеры, проанализируем чужие ошибки в	21 апреля, 10.00	г. Самара, ул. Урицкого 19, первый этаж. Возможно подключение онлайн	https://forms.gle/LFpLmteo4yRUTJ35A Ермаченкова Татьяна, 8 917 974 94 61, 8 800 222 86 61, etn@pravo-ros.ru

работе с сетями и предприятиями общепита Продукты питания Товары общего потребления Торговое оборудование ІТ-решения Маркетинг и др.			
В первую очередь мероприятие будет интересно			
руководителям бизнеса и ответственным службам. 2022. Углеродный налог на бизнес. Как подготовиться?	26 апреля, 10.00	г. Самара, ул. Урицкого 19, первый этаж.	https://forms.gle/FkcdN4uwwWdpxpDS6
Основные вопросы: Критерии организаций по уровню выбросов парниковых газов		Возможно подключение онлайн	Ермаченкова Татьяна, 8 917 974 94 61, 8 800 222 86 61, etn@pravo-ros.ru
Отчетность по парниковым газам Тарификация углеродных выбросов, углеродный налог, квота как Обеспечить льготное финансирование декарбонизации			
своего предприятия			
Управление отношениями с заказчиками и поставщиками в кризис	28 апреля, 13.00-17.00	г. Самара, Молодогвардейская 211	https://docs.google.com/forms/d/e/1FAI pQLSc8aNG5S4Ni_bTHCVfrT4Wcpvx KDDU-
Программа мероприятия: - Диагностика бизнеса заказчика и поставщика - Определение ценностей, целей, потребностей заказчика и поставщика			QwnCu0m_rp2DMXFmoA/viewform?u sp=sf_link
- Выработка методов сотрудничества путём создания ценностных предложений влияющих на развитие бизнеса заказчика и поставщика - Эффективная коммуникация и аргументация с опорой на			
ценности заказчика и поставщика			
Как работать бизнесу в текущих условиях (как зарабатывать деньги)	апрель-октябрь 2022 по мере набора групп,	Онлайн	8(846) 340-14-83, 8 927 203 56 14 Федосеенко Светлана Александровна
В программе вебинара: • Работа системы банков, влияние на бизнес ключевой ставки ЦБ РФ. Роль каждого предпринимателя в общей системе финансов страны. Влияние сложившейся ситуации на бизнес	онлайн		
• Старые методы уже не работают, как сейчас зарабатывать деньги. Как работает продвижение услуг и товаров в			

интернете • Что делать с расходами, как их оптимизировать. Как вести финансовое планирование в компании • Безопасность бизнеса. Усеченная работа некоторых агрегаторов приема платежей, Google диск и др. программы, атаки на серверы компаний. Разбираем чек лист обязательных пунктов, что сейчас важно сделать для безопасности своей компании			
Маркетинговая стратегия в новой реальности В программе вебинара: • Нестабильные времена — возможность для тех, кто готов меняться • Реальность нового времени: прорываться или пережидать • Новая картина мира: «маркетинг — это про деньги» • Новая сегментация: клиенты, которые нам не нужны • Новая выгода: что делать с изменением критерий выбора • Новые каналы: как быть услышанным и при этом не разориться	19 апреля апрель-октябрь 2022 по мере набора групп, онлайн	Онлайн	8(846) 340-14-83, 8 927 203 56 14 Федосеенко Светлана Александровна
Новые меры государственной поддержки бизнеса в текущих условиях	апрель-октябрь 2022 по мере набора групп, онлайн	Онлайн	8(846) 340-14-83, 8 927 203 56 14 Федосеенко Светлана Александровна
Переход на электронный документооборот в трудовых отношениях.	апрель-октябрь 2022 по мере набора групп, онлайн	Онлайн	8(846) 340-14-83, 8 927 203 56 14 Федосеенко Светлана Александровна
Антикризисные соцсети. Куда идти?	апрель-октябрь 2022 по мере набора групп, онлайн	Онлайн	8(846) 340-14-83, 8 927 203 56 14 Федосеенко Светлана Александровна
Как найти сотрудника, если вы не НРспециалист	апрель-октябрь 2022 по мере набора групп, онлайн	Онлайн	8(846) 340-14-83, 8 927 203 56 14 Федосеенко Светлана Александровна
Основы госзакупок	17 мая, 10.00	г. Самара, ул. Урицкого 19, первый этаж.	https://forms.gle/UgkL9G3PQA4C6PyY6
Участники семинара узнают полный алгоритм работы канала продажи на малых закупках, а именно:		Возможно подключение онлайн	Ермаченкова Татьяна, 8 917 974 94 61,

 Практика работы на электронных площадках Малые закупки Как участвовать в малых электронных закупках Малые закупки по п.4 и п. 5 ст. 93 44-ФЗ— один из частных случаев закупки у единственного поставщика. Кто может участвовать Как проходят Подача предварительных предложений Отбор заявок Рассмотрение заявок Заключение контракта 			8 800 222 86 61, etn@pravo-ros.ru
Бизнес в кризис: оценка ситуации и что делать? Участники семинара узнают: • Причина всех сегодняшних событий • Циклы Николая Кондратьева • Циклы Жюгляра • Кризис системы маркетинга • Оценка сегодняшних взаимоотношений между странами • Решения, меры поддержки, принимаемые правительством • Реальные решения для бизнеса в кризисное время	19 мая, 10.00	г. Самара, ул. Урицкого 19, первый этаж. Возможно подключение онлайн	https://forms.gle/jBkWR2RyBtcdgspX8 Ермаченкова Татьяна, 8 917 974 94 61, 8 800 222 86 61, etn@pravo-ros.ru
Поиск новых возможностей в продажах: техники онлайн и офлайн Программа семинара: - Сходство и отличие офлайн и онлайн-продаж - Структура затрат онлайн и офлайн бизнеса и магазинов - Организационная структура офлайн и онлайн бизнеса - Возможность и скорость масштабирования в офлайне и онлайне - Выработка стратегии действий в современных условиях	19 мая 13.00-17.00	г. Самара, Молодогвардейская 211	https://docs.google.com/forms/d/e/1FAI pQLSdA7s8EuxxlaNVq2qWnMU8tplO HUQtbiXudSg9BG9rlpflz4g/viewform? usp=sf_link Полякова Арина, 8985 505 85 52, 8(846) 212-03-03
Реформа сферы контрольно-надзорной сферы деятельности предприятий МСП Программа семинара: ● Защита бизнеса от чрезмерного и необоснованного давления со стороны контролирующих и надзорных органов в свете реформы контрольно-надзорной деятельности. Снижение бремени госконтроля - одна из мер поддержки бизнеса со стороны государства, ● Проверочные мероприятия в отношении операторов	26 мая, 10.00	г. Самара, ул. Урицкого 19, первый этаж.	https://forms.gle/ApGPJs8DqJ3s7CUF8 Ермаченкова Татьяна, 8 917 974 94 61, 8 800 222 86 61, etn@pravo-ros.ru